

IKUSI Hellas, EDISION & MSS Electronics

Τεχνολογικές ημερίδες για το switch off της Αθήνας

Ολοκληρώθηκαν οι αφιερωμένες στο switch off της Αθήνας ημερίδες που διοργάνωσε η IKUSI Hellas σε συνεργασία με τις εταιρείες EDISION & MSS Electronics. Ήταν τέσσερις διαφορετικές ημερίδες, η κάθε μία από αυτές με σχετικά διαφοροποιημένο προσανατολισμό.

Η πρώτη ημερίδα το Σάββατο 26/5/2012 ήταν εστιασμένη στα **προβλήματα** που παρουσιάζονται κατά τη **λήψη του ψηφιακού σήματος** και δόθηκε ιδιαίτερη έμφαση στην **ενδοδιαμόρφωση** των ενισχυτών, η οποία αποτελεί το μεγαλύτερο εχθρό των ψηφιακών σημάτων καταστρέφοντας τις τιμές MER & CBER. Συζητήθηκαν και θέματα σχετικά με τις τεχνικές που μπορούν να χρησιμοποιηθούν σε επαγγελματικά συστήματα, δίκτυα με μεγαλύτερες εγκαταστάσεις, ξενοδοχεία και ψηφιακούς αναμεταδότες, χωρίς όμως

να εμβαθύνουμε ιδιαίτερα σε αυτά.

Η **δεύτερη** ημερίδα την Κυριακή 27/5/2012 ήταν εστιασμένη αντίθετα στα επαγγελματικά συστήματα και τις λύσεις που απαιτούνται σε αυτά, ενώ τα απλούστερα προβλήματα στις μικρές εγκαταστάσεις πήραν σχετικά μικρό μέρος του χρόνου.

Μεγαλύτερο βάρος δόθηκε στις **ιδιομορφίες των εγκαταστάσεων σε ξενοδοχεία**, νοσοκομεία κλπ ανάλογα με το είδος των τηλεοράσεων που διαθέτουν (MPEG4 συμβατές ή όχι), αλλά και στους τρόπους





που μπορούμε να κάνουμε μια σωστή **ψηφιακή αναμετάδοση** με ψηφιακούς μεταλλάκτες, αναγεννητές σήματος, Echo Cancellers ή δορυφορική λήψη από τις 3ο ανατολικά.

Η **τρίτη** ημερίδα το Σάββατο 2/6/2012 ήταν εστιασμένη και πάλι στα βασικά προβλήματα που αντιμετωπίζουμε στην ψηφιακή μετάβαση και λιγότερο στις μεγάλες εγκαταστάσεις. Ασχοληθήκαμε όμως αρκετά και με τους πολύ εξαιρετικούς επίγειους και δορυφορικούς δέκτες της **EDISION**, εξερευνώντας τις προχωρημένες δυνατότητες των διάφορων μοντέλων.

Αίσθηση προκάλεσε και η παρουσία της κυρίας Τιτίκας που πρωταγωνιστεί με τον δικό της χαρακτηριστικό τρόπο στο **τηλεοπτικό** διαφημιστικό spot της Edision για το switch off και τους **δέκτες mini Triton**. Τέλος γνωρίσαμε μια σειρά οργάνων χαμηλού κόστους που διαθέτει η εταιρεία (**NEON & IKUSI DSA-103**)– όργανα τέτοια που η τιμή τους θα επιτρέψει στους τεχνικούς της Αθήνας να εξοπλιστούν ικανοποιητικά ενόψει του switch off –μαζί με την εξαιρετική **καμπάνια-προσφορά** για τον κλασικό και διάσημο **TV Explorer** της PROMAX. Η **τέταρτη** ημερίδα την Κυριακή 3/6/2012 έδωσε και πάλι περισσότερο βάρος στις **μεγάλες εγκαταστάσεις** και τα **επαγγελματικά συστήματα** που διαθέτει η **MSS Electronics**, ενώ γνωρίσαμε και ιδιαίτερες αρετές των ειδικών τηλεοράσεων για ξενοδοχεία της Samsung και των νέων συστημάτων smart TV με τις προσαρμογές τους για την κάλυψη προχωρημένων αναγκών των ξενοδοχείων.

Φυσικά δεν παραλείψαμε και τις αναγκαίες εφαρμογές σε μικρές εγκαταστάσεις, αλλά και τις λύσεις που υπάρχουν για περιοχές όπως το Γαλάτσι που δεν καλύπτονται από τον Υμηττό ή την Αίγινα, για να δώσουμε και εκεί χωρίς πρόβλημα τα καλά της ψηφιακής τηλεόρασης (κανάλια HD κλπ).

Τις τέσσερις ημερίδες παρακολούθησαν συνολικά **300 συνάδελφοι** και η διάχυτη σε όλους εντύπωση είναι ότι πέτυχαν στο ακέραιο το σκοπό τους.

Το σημαντικότερο ήταν η συζήτηση που ακολουθούσε κάθε τμήμα της παρουσίασης – συζήτηση που έδειξε το υψηλό επίπεδο των συμμετεχόντων.

Για τους **τεχνικούς** τα θετικά στοιχεία είναι ότι γνώρισαν τεχνολογίες της ψηφιακής επίγειας τηλεόρασης, μεθοδολογίες και συνδυασμούς που δεν τους είχαν απασχολήσει μέχρι τότε, παράλληλα με λύσεις σε βασικά προβλήματα που θα εμφανιστούν τις επόμενες μέρες. Ταυτόχρονα γνώρισαν και τις διαφορετικές λύσεις που προτείνουμε σε όλα αυτά τα ζητήματα, από τις μικρές και απλές εγκαταστάσεις μιας μονοκατοικίας ή πολυκατοικίας, μέχρι τις μεγάλες και σύνθετες ενός ξενοδοχείου ή ψηφιακών αναμεταδοτών.



Για τις **εταιρείες** που διοργάνωσαν αυτές τις ημερίδες, τα θετικά στοιχεία είναι ότι έδειξαν πως διαθέτουν ουσιαστική τεχνογνωσία στα θέματα της ψηφιακής επίγειας τηλεόρασης και πρωτοποριακές λύσεις που απαντούν σε κάθε πρόκληση που δημιουργείται στα αναλογικά switch off της χώρας μας.

Έδειξαν ότι μπορούν να προσφέρουν στον τεχνικό κόσμο ουσιαστική υποστήριξη σε όλα τα επίπεδα, από την επιλογή της βέλτιστης λύσης για κάθε διαφορετική περίπτωση, μέχρι την όποια βοήθεια χρειαστεί ο τεχνικός στη διαδικασία εγκατάστασης και εφαρμογής των λύσεων. Παράλληλα ήρθαν σε στενότερη επαφή με τους πελάτες τους, άκουσαν τα προβλήματά τους και χρησιμοποιούν ήδη αυτή την εμπειρία για να βελτιώσουν ακόμα περισσότερο την υποδομή τους και τις υπηρεσίες τους. Για παράδειγμα οι 4 σύμβουλοι πωλήσεων της IKUSI Hellas σαρώνουν ήδη τις συνοικίες της Αθήνας, συζητούν τα προβλήματα και τις προοπτικές και βοηθούν τους συναδέλφους να εκμεταλλευτούν με τον καλύτερο τρόπο το switch off και τις ευκαιρίες που παρουσιάζονται στους τεχνικούς της Αθήνας. ■