



Αποκλειστική Συνέντευξη με τον Gary Esnal

Η Iкуси, η κρίση και η Ελλάδα...

Με αφορμή την άφιξη του διευθυντή του διεθνούς εμπορικού τμήματος της Iкуси, Gary Esnal, για τις πρόσφατες ημερίδες της τελευταίας, οργανώσαμε μια συνέντευξη για να ακούσουμε από πρώτο χέρι τις εξελίξεις της γνωστής ισπανικής εταιρείας. Η νέα γραμμή παραγωγής του εργοστασίου, τα νέα προϊόντα, τα μελλοντικά σχέδια, η πολιτική της εταιρείας στη χώρα μας, όλα από το στόμα του καταλληλότερου εκπροσώπου.

Η τελευταία φορά που συναντηθήκαμε με τον Gary Esnal, διευθυντή του διεθνούς εμπορικού τμήματος της Iкуси, ήταν στο San Sebastian, όπου είχαμε την ευκαιρία να μας ξεναγήσει στο εσωτερικό της καλοκουρδισμένης ισπανικής εταιρείας. Αυτή τη φορά η συνάντηση έγινε στη χώρα μας, με αφορμή την επίσκεψη του κ. Esnal για τις πρόσφατες ημερίδες της Iкуси Hellas. Φυσικά, μέσα σε αυτά τα χρόνια πολλά άλλαξαν και οι εξελίξεις ήταν σημαντικές.

Νέα γραμμή παραγωγής

Όπως μας ενημέρωσε ο κ. Esnal, η μεγαλύτερη αλλαγή στην Iкуси από την τελευταία φορά που επισκεφτήκαμε την εταιρεία

στην έδρα της, έγινε στη γραμμή παραγωγής. Εξαιτίας των νέων ηλεκτρονικών στοιχείων και των αυξανόμενων απαιτήσεων στην αγορά, η εταιρεία τα τελευταία 2-3 χρόνια άλλαξε ολόκληρη τη γραμμή παραγωγής. Το «καμάρι» της Iкуси είναι η συσκευή Mitsubishi που αναλαμβάνει τη συγκόλληση των chip και αυτήν τη στιγμή είναι η καλύτερη στο είδος της σε παγκόσμιο επίπεδο.

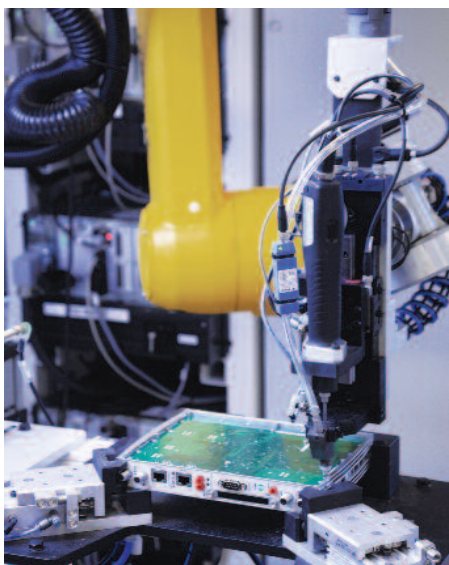


Πλέον, όλη η διαδικασία παραγωγής των προϊόντων γίνεται αυτοματοποιημένα. Οι μηχανές παίρνουν εντολή από barcode για το προϊόν που πρέπει να κατασκευάσουν και προχωράνε αντίστοιχα. Σε κάθε στάδιο-βαθμίδα παραγωγής γίνεται και η διάγνωση. Επίσης αυτοματοποιημένα γίνεται και το φόρτωμα του software σε κάθε μονάδα.

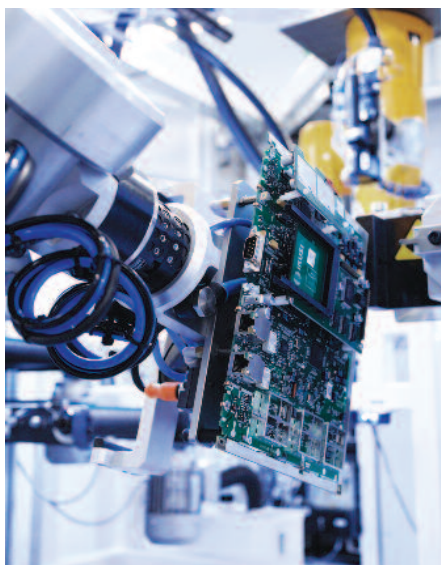
Όλα τα προϊόντα της Iкуси (σειρά ClassA, ενισχυτές, κεραίες Flashd, κτλ.) κατασκευάζονται στο εργοστάσιο του San Sebastian, εκτός από ελάχιστες εξαιρέσεις, όπως τα splitters και οι πολυδιακόπτες. Η νέα γραμμή έχει μειώσει κατά πολύ το Failure Rate της παραγωγής και φυσικά, έχει αυξήσει την απόδοση.

Νέα προϊόντα

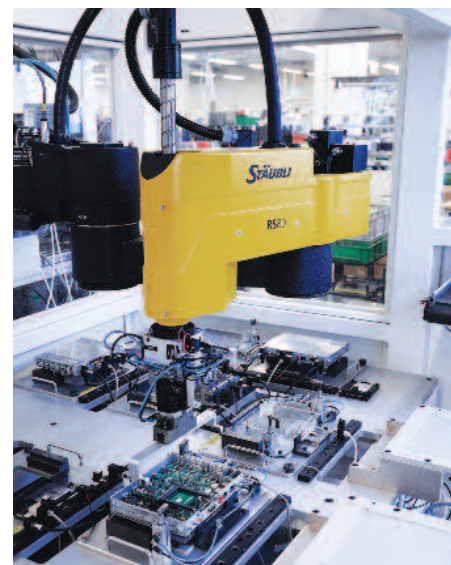
Ειδικά για τις απαιτήσεις της ελληνικής αγοράς και το switch off, η Iкуси σχεδίασε και υλοποίησε τη μονάδα THF-011. Με πολλά ξενοδοχεία να μην είναι έτοιμα να προχωρήσουν σε αλλαγή των τηλεοράσεών τους σε σύγχρονες με επίγειο ψηφιακό tuner, η μονάδα THF-011 της Iкуси με υποστήριξη MPEG-4 σχεδιάστηκε



Η αναβάθμιση της γραμμής παραγωγής μείωσε πολύ το failure rate.



Μια μονάδα ClassA στα χέρια του Robot.



Διαβάζοντας ένα barcode οι μηχανές καταλαβαίνουν τι μονάδα πρέπει να φτιάξουν.

από την Iкуси για να δώσει λύση σε αυτό ακριβώς το πρόβλημα. Το THF-011 δέχεται στην είσοδό του ψηφιακά επίγεια σήματα DVB-T σε MPEG-2, MPEG4, H.264 και High Definition παρέχοντας στην έξοδό του, ένα αναλογικό κανάλι (σε PAL SECAM ή NTSC) από το stream εισόδου, διαμορφωμένο με μονή πλευρική (VSB) σε οποιοδήποτε κανάλι από 47 έως 862 MHz.

Στα νέα προϊόντα της εταιρείας συναντάμε επίσης την κεραία Flashd iFix. Ο καινούργιος, πρωτοποριακός τρόπος στήριξης στον ιστό είναι ακριβώς αυτό που χρειάζεται ο τεχνικός στην ταράτσα, αφού η κεραία μπορεί να τοποθετηθεί πλέον ακόμα και με το ένα χέρι.

Μελλοντικά σχέδια

Στα μελλοντικά πλάνα της Iкуси περιλαμβάνονται λύσεις για τα προϊόντα που θα προβλέπουν τη λειτουργία ασύρματων δικτύων στο πρότυπο LTE. Η εποχή που θα πρέπει τα τηλεοπτικά προϊόντα RF να δώσουν «χώρο» στο πρότυπο 4G δεν αργεί και η εταιρεία δηλώνει έτοιμη με ρεαλιστικά σχέδια από τώρα. Επίσης, παρότι για εμάς είναι ακόμα νωρίς, η Iкуси έχει προχωρήσει στην υλοποίηση προϊόντων για το πρότυπο DVB-T2, που πρόκειται να εφαρμοστεί σε ευρωπαϊκές χώρες.

Η οικονομική κρίση και η επίδραση της στην Iкуси

Η οικονομική κρίση της Ισπανίας φυσικά έχει επηρεάσει την Iкуси. Μάλιστα, συγκριμένα στην Ισπανία είδαν πτώση των πωλήσεων μετά το πέρας της περιόδου του switch off. Ωστόσο, επειδή η εταιρεία βασίζεται πολύ σε εξαγωγές παγκοσμίως, οι επιπτώσεις δεν είναι σημαντικές. Όσον αφορά την οικονομική κρίση στην Ελλάδα, η εταιρεία είδε το αναμενόμενο πάγωμα της αγοράς να αντικατοπτρίζεται στα νούμερα,

αλλά με τα θετικά ανοδικά αποτελέσματα του 2012 να έχουν ήδη δώσει το παρόν τους, τα μηνύματα είναι αισιόδοξα.

Η πολιτική της εταιρείας απέναντι στην Ελλάδα της «κρίσης»

Στην ερώτηση για το πώς αντιμετωπίζει η Iкуси την Ελλάδα στην περίοδο της κρίσης, η απάντηση του Gary Esnal ήταν κατατοπιστική και αισιόδοξη. Δήλωσε ότι τα τελευταία χρόνια όπου οι πωλήσεις ακολούθησαν την πτωτική τάση της συνολικής αγοράς της χώρας, η Iкуси ήταν ψύχραιμη και προχώρησε σε επενδύσεις για την εκπαίδευση των τεχνικών και τη στροφή τους προς τον επαγγελματικό εξοπλισμό. Αυτήν τη δύσκολη περίοδο, η εταιρεία μέσω του τοπικού της αντιπροσώπου Iкуси Hellas και σε συνεργασία με τους εκατότε Distributors διοργάνωσε και συνεχίζει να διοργανώνει ανά την Ελλάδα σεμινάρια που στοχεύουν στην ενημέρωση για τις επαγγελματικές ευκαιρίες που ανοίγονται στο χώρο, αλλά και την εκπαίδευσή τους στη νέα ψηφιακή εποχή. Μέσα από αυτά τα σεμινάρια δίνεται ιδιαίτερη έμφαση στον προσανατολισμό των τεχνικών στον επαγγελματικό εξοπλισμό.



Το Mitsubishi Melfa είναι το ταχύτερο ρομπότ της κατηγορίας του.

Κλείνοντας

Με τα αισιόδοξα μηνύματα τόσο για την επενδυτική πολιτική της Iкуси στη δύσκολη αυτή περίοδο της χώρας, όσο και τα τελευταία ανοδικά σημάδια της αγοράς στο 2012 έκλεισε η συνάντησή μας με τον Gary Esnal. Το ραντεβού ανανεώνεται για την επόμενη φορά που θα υπάρχει κάποιο σημαντικό νέο από την ισπανική εταιρεία και φυσικά δεν αποκλείεται και μια δεύτερη επίσκεψη στο ανανεωμένο εργοστάσιο του San Sebastian.

Many thanks to Gary Esnal.